

# KRONEN und Urschel verkünden Zusammenarbeit

**Partnerschaft** ► Die KRONEN GmbH, ein international führender Nahrungsmitteltechnik-Hersteller für die Salat-, Gemüse- und Obstverarbeitung, und der Marktführer für industrielle Schneidemaschinen und Zerkleinerungstechnik in der Lebensmittelverarbeitung, Urschel Laboratories Inc., werden künftig eng zusammenarbeiten.

Alan Major, Chief Sales Officer und Vorstandsmitglied von Urschel (3.v.l.), und die vier geschäftsführenden KRONEN-Gesellschafter (v.l.), Johannes Günther, Rudolf Hans Zillgith, Stephan Zillgith, Eric Lefebvre sowie Wissam Badr, Leiter Controlling, bei der Verkündung der Partnerschaft, die ab 29. April 2025 in Kraft trat.



**Z**iel beider Partner ist es nach eigenen Angaben, die Marktpositionen zu stärken, ihre Kompetenzen zu bündeln, den Umsatz zu steigern und nachhaltig zu wachsen. Wie es heißt, bleiben die zwei Unternehmen und Marken dabei komplett eigenständig, die Produktionsstandorte von KRONEN in Kehl und Achern in Deutschland sowie von Urschel in Chesterton, USA, bleiben wie gehabt bestehen. Die Zusammenarbeit ist auf operativer Ebene gesehen vor allem eine Vertriebspartnerschaft in fest definierten Ländern bzw. Regionen. So wird Urschel künftig auch die Maschinen und Verarbeitungslinien von KRONEN vertreiben, und zwar in Mexiko, den USA und Asien. Ausgenommen ist davon Vietnam, wo die bestehende KRONEN-Vertretung weiterhin diese Aufgabe übernimmt. Die Zusammenarbeit im Vertrieb in den USA und Mexiko

beginnt ab Juli 2025. In Asien übernimmt Urschel den Vertrieb erst ab 2026. Darüber hinaus verbindet die zwei Partner eine Reihe strategischer Ziele, um ihre Kompetenzen zu bündeln und sich gemeinsam weiterzuentwickeln.

## Gemeinsame Positionierung

Beide Unternehmen sind in ihren Segmenten starke Marken, gemeinsam wollen sie ihre Potenziale optimal ausschöpfen und nachhaltig wachsen. Urschel verfügt über sehr gute Vertriebsnetzwerke in USA, Mexiko und Asien, von diesen Standorten und Partnern wird künftig auch die KRONEN GmbH profitieren. Im Heimatmarkt USA hat Urschel zudem einen modernen Showroom, der künftig auch mit KRONEN-Lösungen ausgerüstet sein wird. In Vietnam sowie in allen

anderen Ländern arbeitet KRONEN weiterhin mit seinen bisherigen Vertriebspartnern zusammen. Die KRONEN GmbH verfügt über ein erfolgreiches Vertreternetzwerk in etwa 80 Ländern. Zudem können die beiden Partner durch die wechselseitigen Synergieeffekte ihre Kompetenzen weiterentwickeln und ihre Expertise ausbauen. Urschel stellt ausschließlich Zerkleinerungssysteme für hohe Verarbeitungskapazitäten sowie Messer her. Die Maschinen und Linien von KRONEN ergänzen das Angebot von Urschel. So kann Urschel seinen Kunden in den USA, Mexiko und Asien nun auch Komplettlösungen – vom Desinfizieren, Vorbereiten, Schälen, Schneiden, Mischen, Waschen, Trocknen, Transportieren, Wiegen bis zum Verpacken – anbieten. Auch die KRONEN-Schneidemaschinen, die andere Kunden-Anforderungen ab-

decken, ergänzen das Portfolio von Urschel und werden mitvertrieben. „Durch die Zusammenarbeit mit Urschel und anderen Partnern wie iWEIGH sind wir künftig noch besser in der Lage, unseren Kunden große Linien und Komplettlösungen aus einer Hand anzubieten. Gemeinsam mit Urschel wollen wir zum Marktführer in Mexiko, den USA und Asien für Lösungen in der Fresh-Cut-Branche werden“, sagt Stephan Zillgith, geschäftsführender Gesellschafter der KRONEN GmbH.

## Investitionen geplant

Urschel erhält über eine finanzielle Einlage eine Minderheitsbeteiligung an der KRONEN GmbH. Das Unternehmen, das seit 2016 zu 100 % im Besitz der Mitarbeitenden ist, möchte sein Kapital nutzen, um durch die Investition in die bei-



In Kehl am Rhein ist der Hauptsitz und die Produktion für Nahrungsmittelmaschinen, die KRONEN von dort in rund 120 Länder liefert.

# KRONEN

## Kundentag 2025

25. + 26. September



**FACHVORTRÄGE**  
im KRONEN Forum



**MASCHINEN HIGHLIGHTS**



**FESTABEND**



**HEWA 3800**  
und viele weitere



**OKTOBERFEST**

**Besuchen Sie uns in Kehl!**

Scan it!

Infos

